

Pilotage des performances : modèle préconfiguré

Sociétés de conseil et prestations intellectuelles

Pilotez les performances avec le modèle Alsight créé spécialement pour répondre aux besoins de reporting et de prévision des sociétés de conseil.

Un avantage concurrentiel

Le pilotage des performances est devenu essentiel pour toutes les entreprises. Il permet de construire une vue chiffrée de l'avenir lors des prévisions, d'allouer les moyens et de constater la performance atteinte.

Pour ce faire, l'entreprise a besoin d'intégrer les données du "réalisé" provenant des systèmes opérationnels mais surtout de se reposer sur un modèle de prévision automatique fiable, constitué de feuilles de saisie et de formules de calcul.

Alsight propose un modèle pré-configuré couvrant tous les domaines, des ventes jusqu'aux flux de trésorerie.

Au final vous tirez profit de la solution pour prendre de meilleures décisions, plus rapidement et avec les meilleures informations possibles :

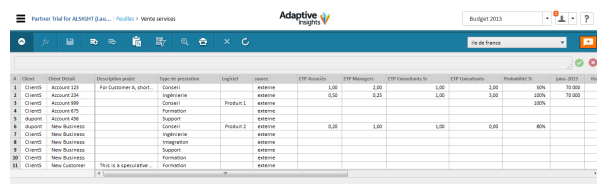
- Partage des indicateurs de performance avec tous les utilisateurs sur une base fiable
- Accélération du processus budgétaire et de prévision
- Suppression des tâches à faible valeur ajoutée de compilation de données dans Excel
- Reporting connecté à la base Adaptive dans Excel ou sous forme de tableaux de bord
- Gestion de versions d'hypothèses pour choisir les meilleures options
- Calculs en temps réel entre les feuilles et consolidation des centres de profit
- Aucune infrastructure technique grâce au cloud

PERSONNEL

- Gérez l'ensemble du personnel et les recrutements
- Taux d'affectation, frais de déplacement, TJM
- Calcul de la masse salariale chargée et des marges individuelles

VENTES

- Ventes de prestations par projet, avec pondération et consommation de ressources
- Ventes de produits et calcul de la marge brute
- Comparaison entre le chiffre d'affaire lié aux perspectives commerciales et les ressources disponibles compte tenu des taux d'affectation et des TJM



ID	Client	Chiffre d'affaires	Type de prestation	Impact	Service	ETP Allocated	ETP Managed	ETP Consumed	ETP Consumed %	Probabilité %	Date 2013
1	Client A	Account 100	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	1.00	1.00	1.00	100%	100%	70 000
2	Client A	Account 200	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
3	Client A	Account 300	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
4	Client A	Account 400	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
5	Client A	Account 500	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
6	Client A	Account 600	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
7	Client A	Account 700	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
8	Client A	Account 800	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
9	Client A	Account 900	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
10	Client A	Account 1000	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
11	Client A	Account 1100	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
12	Client A	Account 1200	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
13	Client A	Account 1300	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
14	Client A	Account 1400	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
15	Client A	Account 1500	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
16	Client A	Account 1600	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
17	Client A	Account 1700	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
18	Client A	Account 1800	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
19	Client A	Account 1900	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000
20	Client A	Account 2000	Consulting & Mgmt.	Consult	endure	0.50	0.50	0.50	100%	100%	70 000

Gestion des perspectives de projets

MARKETING

- Dépenses par fournisseur et par opération
- Cible des revenus théoriques ou des résultats par opération marketing
- Décomposition d'une campagne par activités

AUTRES DEPENSES

- Dépenses par nature avec justification
- Répartition des dépenses des services centraux entre les centres de coûts

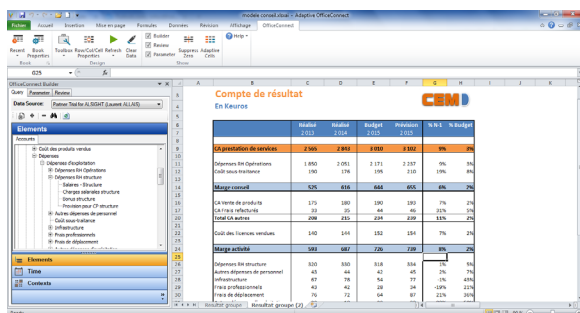
INVESTISSEMENT

- Investissements par nature et justification
- Calcul automatique des amortissements
- Impact direct sur le résultat et sur le bilan

Sociétés de conseil et prestations intellectuelles

RESULTAT ET BILAN

- Calcul en temps-réel du résultat
- Calcul en temps-réel du bilan sur la base des paramètres financiers (crédit client, TVA, etc)



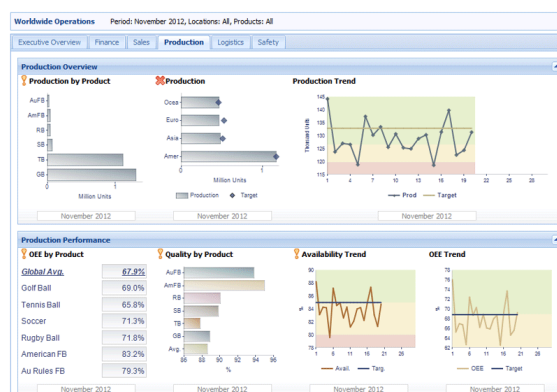
Reporting connecté dans Excel

TRESORERIE

- Saisie des emprunts et calcul automatique des décaissements
- Saisie des opérations de trésorerie
- Calcul automatique des flux de trésorerie sur base du résultat et du bilan

REPORTING

- Rapports d'analyse en web simple à créer et utiliser
- Etats connectés sous Excel
- Tableaux de bord graphiques web



Tableaux de bord en web

GESTION DE DEVISES

- Conversion de devise automatique et intégrée
- Types de taux de change personnalisés

Facile à mettre en oeuvre et à utiliser

- Administration facile par les opérationnels
- Interface web proche d'Excel
- Accès natif web et appareils mobiles

Analyses flexibles et puissantes

- Analyse multidimensionnelle
- Modèle de prévision spécialisé dans le métier du conseil et paramétrable
- Gestion du processus et flux de travail centralisé
- Reporting en web ou dans Office

Solution innovante

- Technologie "in-memory" garantissant une grande réactivité
- Gestion du processus collaboratif
- Système unifié BI/CPM pour l'analyse et la prévision

Construit pour le cloud et toujours mis à jour

- Unique version partagée de la réalité : données, calculs et rapports
- Mises à jour automatique assure que tout le monde utilise les dernières innovations
- "Scalable" et disponibilité supérieure à 99.9%